L'ANGLAIS DE LA VENTE **AUX ENCHÈRES**





Toutes personnes non anglophones amenés à travailler dans le secteur de la vente aux enchères

■■ Niveau prérequis

3,00 sur 5,00 Équivalence CECRL B2 en anglais



2 journées (14 heures) Présentiel / À distance



Langue

Formation animée en anglais



1 490 € HT à distance 1 590 € HT en présentiel

Contact



www.elysees-langues.com



contact@elylangues.com



01 44 09 99 22

OBJECTIFS

- Mener une vente aux enchères en anglais
- Renforcer son impact et sa crédibilité en éliminant les fautes les plus courantes
- Maintenir l'intérêt de son auditoire avec des termes percutants, un débit fluide et une élocution claire
- Assimiler le vocabulaire des objets de collections
- Savoir discuter/échanger avec des vendeurs et collectionneurs

LES+

- Animation par un formateur anglophone issu du monde de l'entreprise
- Méthode pédagogique principalement fondée sur l'oral et sur des jeux de rôles / mises en situation
- Applications pratiques dans le contexte professionnel de l'apprenant
- Certification linguistique dans le cadre du CPF

PROGRAMME

CONVERSER AVEC UN VENDEUR / COLLECTIONNEUR

- Briser la glace
- Établir sa crédibilité / un rapport
- Formuler des interrogations

ESTIMER UN OBJET

- Maîtriser les chiffres
- Mettre la barre haute
- · Donner son avis

PRÉSENTER LES CONDITIONS **DE VENTE**

- Savoir faire une présentation à l'anglo-saxonne
- Présenter les conditions de vente

MENER LES ENCHÈRES

- Maîtriser la gestuelle
- Sound-Scripting
- Techniques de persuasion

ORGANISER LE TRANSPORT **ET LE STOCKAGE**

- Suggestions / Recommandations
- Prépositions
- Gérer les demandes

PRÉPARER UN ENTRETIEN **D'EMBAUCHE**

- Points forts / points faibles
- Méthode STAR (Situation, Task, Action, Result)
- Questions comportementales

Sessions interentreprises 2023

À distance

- 17 18 juillet
- 11 12 septembre
- 23 24 octobre

P En présentiel en Île-de-France

- 24 25 août
- 20 21 novembre
- 11 12 décembre

